



Wir suchen für die Region DACH eine(n)

## TECHNISCHE(N) VERTRIEBSINGENIEUR/IN (M/W/D)

Eine hohe Kundendichte in NRW, Nord- und Ostdeutschland, Rheinland-Pfalz, Saarland & Österreich ermöglicht, je nach Wohnort des Bewerbers, digitales Arbeiten von zu Hause oder am Standort in Düsseldorf

SAFECEM bietet Dienstleistungen und Produkte für den sicheren und nachhaltigen Einsatz von Lösemitteln in der Metalloberflächen- & Textilreinigung und der Asphaltanalyse. Dabei ist die Zusammenarbeit in einem Netzwerk mit Händlern und führenden Anlagenherstellern ein wesentlicher Bestandteil.

### Diese Aufgaben erwarten Sie:

- **Kunden- und Netzwerkpflge:** Betreuung und Entwicklung der Vertriebs- und Netzwerkpartner sowie der industriellen Endkunden im deutschsprachigen Raum
- **nutzenbasierter Verkauf** von beratungsintensiven Produkten der Chemie bis hin zu ganzheitlichen Lösungen
- **Vertriebsaufgaben und Geschäftsentwicklung:** Erstellen von Forecasts, Aufarbeitung und Bearbeitung der Opportunity-Pipeline sowie Kundendatenverwaltung im Salesforce-CRM
- **erfolgreiches After-Sales-Management:** Troubleshooting, kritische Reklamationsbearbeitung und alle Aktivitäten zur nachhaltigen Kundenbindung
- **enge Zusammenarbeit mit Marketing, Technik und F&E:** Austausch zu neuen Produkteinführungen und Marktentwicklungen sowie Möglichkeiten neuer Geschäftsfelder und Produkte

### Das bringen Sie mit:

- abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften, Verfahrenstechnik, Maschinenbau, Chemieingenieurwesen oder einer Kombination dieser mit für die Position angemessener Berufserfahrung im Vertrieb
- sehr gute Kenntnisse in Englisch und MS-Office, Erfahrung mit CRM- und BI-Technologien sind von Vorteil
- Hands-on Mentalität und Interesse an technisch anspruchsvollen Aufgaben, sowie Interesse an internationalen Kundenbeziehungen und wirtschaftlichen Zusammenhängen
- Spaß am Umgang mit digitalen Systemen und an der Zusammenarbeit in einem interkulturellen Team
- Begeisterung für nachhaltige Geschäftsmodelle und Circular Economy

- Teamfähigkeit, Freundlichkeit, Zuverlässigkeit, Einsatzbereitschaft
- Reisebereitschaft (60-80%), Führerschein Klasse B

### Das bieten wir:

- Mitarbeit in einem „best practice“ Unternehmen für Nachhaltigkeit in der chemischen Industrie
- modernes Arbeitsumfeld mit internationaler Ausrichtung
- unbefristetes Arbeitsverhältnis, eine attraktive Vergütung sowie betriebliche Altersversorgung
- angenehmes Arbeitsklima durch kollegiales und persönliches Miteinander sowie flache Hierarchien
- Möglichkeit einer langfristigen Perspektive im Unternehmen

### JETZT BEWERBEN:

Klingt spannend? Dann lassen Sie uns herausfinden, ob wir zueinander passen. Senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an

SAFECEM Europe GmbH  
Mirjam Walgenbach  
Email: [hr@safechem.com](mailto:hr@safechem.com)  
Tel.: +49 211 4389-333

Sie möchten noch mehr über uns erfahren? Dann informieren Sie sich gerne auf unserer Webseite: [www.safechem.com](http://www.safechem.com)