



Wir suchen einen

VERTRIEBSAFFINEN ANWENDUNGSTECHNIKER (M/W/D)

für das Gebiet Norddeutschland und die neuen Bundesländer. Je nach Wohnort des Bewerbers, ist digitales Arbeiten von zu Hause oder am Standort in Düsseldorf kein Problem.

Wer ist SAFECHEM?

Seit über 30 Jahren steht SAFECHEM für Verantwortung und Innovation. Wir sind Vorreiter in nachhaltigen Lösungen, die einen verantwortungsvollen und innovativen Einsatz von Lösemitteln in der Metalloberflächen- und Textilreinigung sowie der Asphaltanalyse ermöglichen.

Unser Ansatz basiert auf den Prinzipien von Responsible Care, nachhaltiger Entwicklung und Kreislaufwirtschaft. Als Serviceunternehmen sind wir bestrebt, die Nachhaltigkeitsagenda unserer Kunden voranzutreiben.

Darüber hinaus sind wir Teil der italienischen Gruppe **ITELYUM**, einem führenden Unternehmen in der Kreislaufwirtschaft. Insbesondere bei der Aufbereitung und dem Recycling von gebrauchten Ölen und Lösemitteln nimmt Itelyum eine Spitzenposition ein.

Was spricht für uns?

Wir sind der Innovations- und Marktführer in unserer Branche.

Wir haben das SAFE-TAINER™ System zur sicheren Handhabung von Lösemitteln entwickelt, das als die ‚beste verfügbare Technologie‘ gilt.

Unser innovatives Geschäftsmodell Chemikalienleasing wurde mehrfach von renommierten Institutionen wie UNIDO, UNEP und WWF anerkannt.

Durch unsere Knowledge Services betreiben wir aktive Aufklärungsarbeit über den sicheren, verantwortungsvollen und nachhaltigen Umgang mit Lösemitteln.

Bei der Entwicklung neuer Produkte setzen wir auf digitale und KI-Technologien, um innovative Angebote zu schaffen, die neue Branchenstandards setzen und das Kundenerlebnis verbessern.

Warum bei uns mitmachen?

Neben unserem Hauptsitz in Düsseldorf, Deutschland, sind wir weltweit in Europa, den USA, Mexiko sowie China vertreten und betreuen mehr als 5.000 Kunden in über 40 Ländern.

Wenn Du in einem dynamischen Umfeld mit einem globalen Team, das bis zu 15 Sprachen spricht, zusammenarbeiten und gleichzeitig zur Nachhaltigkeit beitragen möchtest, bist Du bei uns genau richtig.



Wir suchen einen

VERTRIEBSAFFINEN ANWENDUNGSTECHNIKER (M/W/D)

für das Gebiet Norddeutschland und die neuen Bundesländer. Je nach Wohnort des Bewerbers, ist digitales Arbeiten von zu Hause oder am Standort in Düsseldorf kein Problem.

Diese Aufgaben erwarten Sie:

- **Technische Exzellenz beim Kunden vor Ort:** Durchführung von Inbetriebnahmen, anwendungstechnische Versuche und praxisnahen Schulungen – Sie machen Lösungen direkt erlebbar und schaffen messbaren Mehrwert
- **After-Sales als Wachstumshebel:** Proaktives Troubleshooting gemeinsam mit interdisziplinären Teams sowie gezielte Maßnahmen zur nachhaltigen Kundenbindung und -entwicklung, sowie Durchführung von Jahreswartungen
- **Schnittstelle zwischen Markt und Innovation:** enge Zusammenarbeit mit Vertrieb, Marketing, Technik und F&E – Sie bringen Marktanforderungen ein, wirken an Innovationsprozessen mit und begleiten neue Produkte sowie Geschäftsmodelle bis in den Markt
- **Aktive Kunden- und Netzwerkentwicklung:** Betreuung und strategischer Ausbau von Bestandskunden und Netzwerkpartnern und industriellen Endkunden in Ihrem Vertriebsgebiet – mit dem Ziel, langfristige Partnerschaften zu stärken
- **Beratungsorientierter Lösungsvertrieb:** Nutzenbasierter Vertrieb anspruchsvoller Produkte der Spezialitätenchemie sowie ganzheitlicher Lösungen – Sie verbinden technische Expertise mit vertrieblichem Gespür

JETZT BEWERBEN:

Klingt spannend? Dann lassen Sie uns herausfinden, ob wir zueinander passen.

Sie möchten noch mehr über uns erfahren?
Dann informieren Sie sich gerne auf unserer
Webseite: www.safechem.com

Unser Team: [link](#)

Karriere : [link](#)

Das bringen Sie mit:

- abgeschlossenes Studium des Wirtschaftsingenieurwesens, Verfahrenstechnik, Maschinenbau, Chemieingenieurwesen oder einer vergleichbaren Kombination; Berufserfahrung und konkrete Erfolgsnachweise sind ein Plus
- Begeisterung für nachhaltige Geschäftsmodelle und circular economy
- sehr gute Kenntnisse in Englisch und MS-Office; Erfahrung mit CRM- und BI-Technologien sind von Vorteil
- Hands-on Mentalität und Interesse an technisch anspruchsvollen Aufgaben
- gutes Netzwerken mit internen und externen Ansprechpartnern
- Freude bei der Zusammenarbeit in einem interkulturellen Team
- Einsatzwille und Verantwortungsbewusstsein
- Reisebereitschaft, Führerschein Klasse B

Das bieten wir:

- Mitarbeit bei einem Innovationsführer der Branche
- modernes Büro in attraktiver Lage in Düsseldorf
- ein vielseitiges Arbeitsgebiet mit sehr spannenden Aufgaben
- umfassende Einarbeitung und Unterstützung durch Kollegen und interdisziplinären Teams
- Flexibilität und kurze Entscheidungswege und
- ein dynamisches, interkulturelles Team
- unbefristetes Arbeitsverhältnis, 30 Urlaubstage, eine attraktive Vergütung sowie betriebliche Altersversorgung und Firmenwagen
- angenehmes Arbeitsklima durch kollegiales und persönliches Miteinander und ‚Duz‘-Kultur sowie flache Hierarchien
- Möglichkeit einer langfristigen Perspektive im Unternehmen